

METHODENEURO-SELLING® : NIVEAU 1 (PRATICIEN)

Cette méthode unique en France (méthode déposée) repose sur une approche qui associe les techniques neuro-cognitives et comportementales et la performance en matière de développement commercial et négociation.

Elle permet à la fois l'acquisition de connaissances théoriques et permet une mise en pratique rapide et efficace au travers d'ateliers et de la méthode de débriefing mise en place.



Objectifs

- ® Permettre à chacun de développer sa capacité à analyser les comportements de ses interlocuteurs
- ® Mettre en place des stratégies de comportements et de communication efficace
- ® Développer sa capacité de persuasion
- ® Mettre en place des stratégies d'influences gagnantes
- ® Analyser, comprendre, exploiter le potentiel humain au profit de la performance raisonnée



Public

- Commerciaux confirmés,
- business développeur, KAM
- Managers commerciaux
- Gérants, créateurs de start up



Pré-requis

- Avoir une activité en lien avec le commerce et le public



Programme

- Les 12 prédicats de la methode neuro selling®
- Identifier et comprendre le mode comportemental de mes interlocuteurs
- Utiliser le canal préférentiel de communication pour influencer votre interlocuteur
- Développer votre capacité de synchronisation pour mieux persuader, convaincre
- Utiliser les techniques de cadrage et recadrage pour éliminer les objections
- Décrypter ce que ne vous dit pas votre interlocuteur et développer des stratégies d'influence
- Développer des stratégies gagnantes en termes de Négociation, Vente, Relation interpersonnelle (posture mentale de questionnement, AT)



Méthodes pédagogiques

- Présentations interactives
- Utilisation de jeux cadres pédagogiques
- Analyse de son profil comportemental
- Production de contenus opérationnels
- Méthodes interactives et déductives



Validation des acquis

- Étude de cas, Analyse vidéo
- Débrief technique,
- Mises en situations
- Questionnaire de connaissances



Format et tarif de la formation

- Format et tarif de la formation :
- Durée : 1 jour, 5 personnes maximum
- Tarif : 1200€ HT/pers
- Suivi de la formation :
- Accompagnement à distance (1H) 250€HT



Accueil des personnes PSH

L'accueil des personnes en situation de handicap est assuré sur tous nos lieux de formation et vous pouvez contacter M. DELRUE pour toutes demandes.